



SERVICE THAT MOVES YOU

Aviator Relaxium søger en salgs- og marketingassistent til nyoprettet stilling

Vil du være med til at sætte retningen og sikre vækst af Aviators Lounge virksomhed i Københavns Lufthavn?

Aviator Relaxium ApS er Aviator's lounge selskab i Danmark med 3 lounges i Københavns lufthavn. Loungen Atelier er vores seneste lounge, som åbnede i november 2017. I arbejdet med at gøre Atelier til en succes skal nye kundegrupper tiltrækkes, og nye partnerskaber med virksomheder skal etableres. Til dette formål søger vi en skarp, engageret salgs- og marketingassistent.

I Aviator Relaxium har vi ca. 25 engagerede medarbejdere ansat, hvor hoveddelen er ansat som Værter og Værtinder for passagerne, og du vil være den primære marketingressource.

Jobindhold:

Som salgs- og marketingassistent bliver din primære opgave at skabe kundevækst gennem nye partnerskaber og markedsføring målrettet potentielle lounge gæster. Du får en central rolle i både udviklingen og eksekveringen af Aviator Relaxiums marketingstrategi- og plan, hvori arbejde med SoMe også indgår.

Vi tilbyder et spændende og bredt arbejdsområde inden for salg og marketing med hovedvægt på følgende:

- Opsøge og etablere nye relationer og partnerskaber
- Strategisk arbejde med SoMe
- Udvikling og eksekvering af marketingaktiviteter på tværs af Aviator Relaxiums kundeorienterede platforme (hjemmeside, SoMe, nyhedsbreve)

Du får lov til at sætte præg på vejen til succes, og hvilke partnerskaber der kan udvikle loungen, men skal samtidig kunne sikre at disse partnerskaber indgås og skaber værdi.

Det forventes derfor, at du har erfaring med at opsøge og knytte relationer til større samarbejdspartnere.

Vi lægger vægt på at du

- har nogle års erfaring med at opsøge og indgå partnerskaber
- har arbejdet med SoMe som et salgs- og marketingværktøj
- er selvkørende og tager initiativ
- har en struktureret arbejdsform der gør egne resultater målbare
- gerne vil være med til at udvikle forretningen og sætte retningen for fremtidig succes
- Kan tale flydende dansk og engelsk

Vi tilbyder:

- Et udfordrende job i et dynamisk miljø, præget af godt humør, effektivitet og faglighed
- Stor indflydelse på retningen der vælges og mulighed for at være med til at præge udviklingen
- En uformel omgangstone med gode kollegaer.
- Gode pensionsvilkår og helbredsforikring
- Personaleforening
- Tiltrædelse snarest muligt

Ansættelse og kontakt

Ønsker du flere oplysninger om stillingen, er du velkommen til at kontakte kommerciel direktør Casper Olhoff Dons på: 27 88 42 30 Ansøg via dette link:

<https://app.jobmatchprofile.com/2gnt5g>

Senest 31. maj 2018. Samtaler vil blive afholdt løbende.