



aviator.eu

SERVICE THAT MOVES YOU

Aviator is a supplier of Aviation Services, taking care of passengers and equipment at 17 airports from Helsinki to Manchester. Aviator was founded in December 2010.

Vi söker nu en Commercial Director med ansvar över den svenska och norska marknaden.

Är du en målmedveten tävlingsmänniska som brinner för försäljning och att utveckla kundrelationer? Då är du kanske vår nya Commercial Director för Sverige och Norge!

I din roll som Commercial Director för Sverige och Norge kommer du ha ansvar för försäljning och marknadsföring av Ground Handling-tjänster till flygbolag på de stationer där Aviator har närvaro i Sverige och Norge. Du kommer även ha KAM-ansvar/nätverksansvar för flera större kunder. Du kommer jobba med flera internationella säljprocesser och kundrelationer parallellt.

Du kommer jobba tätt med VD för Sverige resp. Norge samt med stationscheferna på respektive flygplats. Commercial Director är en del av Aviator Sveriges ledningsgrupp likväl som Aviator Norges ledningsgrupp.

Du kommer i större affärer samarbeta med Commercial Directors och VD:ar för de övriga landsbolagen i koncernen samt med koncernchef.

Kvalifikationskrav:

- Erfarenhet av driva parallella komplexa försäljningsprocesser inom serviceindustrin, med långa avtalsförhållanden där många personer är involverade i försäljningsprocessen.
- Erfarenhet i att sälja och förhandla mot internationell marknad.
- Erfarenhet och etablerade nätverk från flygbranschen är starkt meriterande likaså erfarenhet att jobba med branschens avtalsstandard SGHA.

Vi ser även att du har:

- Mycket goda kunskaper i svenska och/eller norska samt engelska i både tal och skrift.
- God kompetens i Powerpoint och Excel.
- Erfarenhet av att jobba i ledningsgrupp är meriterande.

Vi kommer lägga stor vikt vid personlig lämplighet där förmåga att bygga relationer, drivkraft, affärsmässighet och resultatorientering är viktiga egenskaper. Du är även en god representant för Aviators värdeord: **Respect - Flexibility - Passion - Responsibility - Customer Focus**

Lön

Fast lön enligt överenskommelse. Tjänsten är en heltidstjänst.

Ort

Arlanda, Stockholm

Ansökan

Sista ansökningsdag: **2017-04-24**

Ansökan med CV, och personligt brev skickas till ola.skogo@aviator.eu (skriv Commercial Director i ämnesraden) Vi önskar tillsätta tjänsten så snart som möjligt och kommer därför hantera alla ansökningar löpande.

För frågor kontakta:

Ola Skogö

VD Sverige
ola.skogo@aviator.eu

Per Wassberg

VD Norge
per.wassberg@aviator.eu